



## Takket være noen stygge sjømonstere har Lars Petter Øie (34) skapt en av Øst-Finnmarks største turistattraksjoner.

# Viser klørne

**HAN STARTER** motoren på en stor gummibåt. Lars Petter Øie har svær pelsue, flytedrakt og en verdifull hemmelighet ute i fjorden.

– Det var først etter at jeg flyttet tilbake hit, at jeg så mulighetene som fantes her oppe. Når det gjelder opplevelsesturisme, finnes det ikke mange steder i verden som kan måle seg med Kirkenes.

Ei snau mil unna ligger grensa til Russland, en halvtime ut i fjorden slår iskalde bølger inn fra Barentshavet. Øie er på vei ut til Jardsfjorden for å sjekke om noen nye kongekrabber har funnet veien til teinene hans i løpet av natta.

– Jeg tror vi har klart å bygge opp noe som turistene synes er eksotisk. Vi tar dem med ut på havet for å fange dyr de kanskje må betale flere tusen kroner for å få servert andre steder.

Etter å ha vært dykkerinstruktør i Thailand, Filippinene og Mellom-Amerika flyttet 34-åringen hjem til Kirkenes i 1997. Der startet han dykkersenteret Arctic Dive Resort. Nå har han også bygd opp et opplevelsessenter som tilbyr kongekrabbesafari, hundekjøring, scooterturer og havrafting.

– Hovedaktiviteten vår er kongekrabbe-safari. Åra med dykketurisme har gitt oss en kunnskap om krabben som ingen andre i Norge har.

I år er Øies kongekrabbe-jakt én av de få aktivitetene Hurtigruta markedsfører i sitt internasjonale profileringsmateriell. Foran årets sesong har han også fått kontrakt med en stor, tysk turoperatør.

– Begge deler er veldig viktig for oss. Hurtigruta er nøye med å velge ut samarbeidspartnerne sine. Jeg ser det som en stor tillitserklæring å få lov til å jobbe sammen med dem.

**KIRKENES HAR** de siste åra satset hardt på opplevelsesturisme. I år er det for første gang flere ansatte i turistnæringa i Finnmark enn i den tradisjonelt viktige fiskerinæringa. Ringer du turistkontoret i Kirkenes, er en tur med Øie for å jakte på kjempekrabbene noe av det første de anbefaler eventyrlystne turister.

– En av grunnene til at vi har fått en vekst i turistnæringen, er at vi er mange små aktører som utfyller hverandre. I stedet for å drive konkurranse med hverandre, samarbeider vi om å gi turistene de beste opplevelsene.

For å bygge opp opplevelsessenteret har Øie brukt fire millioner kroner. De nye avtalene og stadig flere gjester har gjort at han i vinter har investert ytterligere fem millioner kroner i nye konferanselokaler og større overnattingskapasitet.

**- DET FØRSTE** spørsmålet jeg bestandig får, er hvor mye støtte jeg har mottatt. Det er ikke så mye, bare en liten brøkdel av det jeg selv har investert. Til alle som spør om råd, pleier jeg å si at dersom du ikke tror nok på ideen til at du tør å starte uten tilskudd, kan du bare glemme det.

I dag teller den lille turistbedriften hans tre årsverk. Først det siste året har Øie kunnet ta ut lønn til seg selv.

– Flere ganger har likningskontoret tatt kontakt og spurt hvordan jeg kan leve med den lille lønna jeg har hatt. Det er tøft å være gründer, og noen ganger har jeg misunt kamerater som har gått hjem fra jobb i firetida. Da har jeg alltid hatt minst en halv dag med arbeid igjen før jeg kan følge etter.

Tekst: **Trygve Sunde Kolderup**  
trygve.sunde.kolderup@dagbladet.no

Foto: **Yngve Ask**

### MIN ARBEIDSDAG:

Jeg må stå opp før gjestene for å lage frokost. Ofte sjekker jeg mail før jeg starter opp scooterne eller båtene vi bruker på tur. Etter en dag med aktiviteter, drar vi tilbake, og jeg forbereder middag eller fyrer opp badestampen. Deretter må jeg være sosial. Etter at gjestene har lagt seg, starter jeg planleggingen av neste dag.

### VIKTIGSTE EGENSKAP:

Du må tørre å gjøre det du egentlig vil. Det er først når du gjør det du virkelig vil, at du har mulighet for å bli god. Da teller du ikke timer eller krever lønn for all den tida du jobber.

### BESTE RÅD:

«Du må ikke tro at du kan gjøre hobbyen din til levebrød.» Det er egentlig et dårlig råd jeg fikk av en samarbeidspartner, men da jeg hørte det, ble jeg forbanna og bestemte meg for at jeg skulle motbevise det. Derfor er det til slutt blitt et godt råd.

### DÅRLIGSTE RÅD:

Det var en som sa at jeg skulle holde ideene mine for meg selv. Grunnen var at ingen andre skulle stjele dem. Det mener jeg er helt galt. Du trenger noen å utveksle ideene dine med.

### UUNNVÆRLIG:

Mobiltelefonen. Mitt kontor er minst like mye ute som inne.



### I krabbens klør:

Etter å ha jobbet i noen år med arktisk dykkerturisme hjemme i Kirkenes, startet Lars Petter Øie et opplevelsessenter som blant annet tilbyr kongekrabbesafari.